

Spis treści:

WSTĘP

ROZDZIAŁ I. WSPÓŁPRACA NA FORUM INSTYTUCJI MIĘDZYNARODOWYCH. ISTOTA, ZAKRES I EWOLUCJA POJĘCIA W TEORIACH STOSUNKÓW MIĘDZYNARODOWYCH

1. Wprowadzenie
2. Podejście systemowe w badaniu zjawiska współpracy międzynarodowej
3. Uwarunkowania współpracy międzynarodowej
 - 3.1. Racjonalność i egoizm aktorów międzynarodowych
 - 3.2. Koncepcja tzw. dylematu więźnia
 - 3.3. Teoria zbiorowego działania
 - 3.4. Suwerenność
4. Pojęcie współpracy w międzynarodowej ekonomii politycznej
5. Formy i rodzaje współpracy międzynarodowej
 - 5.1. Reżim międzynarodowy
 - 5.2. Teoria funkcjonalna reżimów międzynarodowych
6. Współpraca międzynarodowa w warunkach hegemonii
 - 6.1. Powstanie i utrzymanie instytucji międzynarodowych w warunkach hegemonicznej współpracy
 - 6.2. Współpraca w posthegemonicznym międzynarodowym systemie handlowym
7. Podsumowanie

ROZDZIAŁ II. MULTILATERALIZM I REGIONALIZM W POLITYCE HANDLOWEJ UNII EUROPEJSKIEJ I STANÓW ZJEDNOCZONYCH

1. Wprowadzenie
2. Znaczenie artykułu XXIV GATT dla rozwoju regionalizmu
3. Wspólna polityka handlowa
 - 3.1. Członkostwo Wspólnoty Europejskiej w WTO
 - 3.2. Unilateralny wymiar wspólnej polityki handlowej
 - 3.3. Wymiar multilateralny wspólnej polityki handlowej
 - 3.4. Wymiar bilateralny i regionalny wspólnej polityki handlowej
4. Polityka handlowa Stanów Zjednoczonych
 - 4.1. Mechanizm tzw. szybkiej ścieżki legislacyjnej
 - 4.2. Unilateralizm w polityce handlowej Stanów Zjednoczonych
 - 4.3. Multilateralny wymiar polityki handlowej Stanów Zjednoczonych
 - 4.4. Wymiar bilateralny i regionalny polityki handlowej Stanów Zjednoczonych
5. Podsumowanie

ROZDZIAŁ III. DWUSTRONNE STOSUNKI HANDLOWE MIĘDZY UNIĄ EUROPEJSKĄ I STANAMI ZJEDNOCZONYMI W ŚWIETLE ICH ZOBOWIĄZAŃ W WTO 123

1. Wprowadzenie
2. Instytucjonalizacja transatlantyckich stosunków gospodarczych
 - 2.1. Deklaracja Transatlantycka
 - 2.2. Nowa Agenda Transatlantycka
 - 2.3. Transatlantycki Dialog Biznesu
3. Transatlantycka strefa wolnego handlu

- 4. Nowy rynek transatlantycki
- 4.1. Multilateralny wymiar nowego rynku transatlantyckiego
- 5. Transatlantyckie Partnerstwo Gospodarcze
- 5.1. Transatlantycka współpraca regulacyjna
- 5.2. Rezultaty dwustronnej współpracy regulacyjnej
- 6. Podsumowanie

ROZDZIAŁ IV. UNIA EUROPEJSKA I STANY ZJEDNOCZONE W MECHANIZMIE ROZSTRZYGANIA SPORÓW WTO

- 1. Wprowadzenie
- 2. Zasady działania mechanizmu rozwiązywania sporów WTO
- 3. Rola UE i USA w reformie mechanizmu rozwiązywania sporów GATT i WTO
- 4. Uczestnictwo UE i USA w mechanizmie rozwiązywania sporów WTO
- 4.1. Zakres przedmiotowy sporów
- 4.2. Klasyfikacja sporów handlowych między UE i USA
- 4.2.1. Spór o banany
- 4.2.2. Spór dotyczący korporacji sprzedaży zagranicznych
- 4.2.3. Spór o stal
- 4.2.4. Spór dotyczący przemysłu lotniczego
- 4.2.5. Spór dotyczący hormonów wzrostu w mięsie wołowym
- 4.2.6. Spór dotyczący organizmów genetycznie modyfikowanych
- 4.2.7. Spór dotyczący ustaw o charakterze eksterytorialnym
- 5. Podsumowanie

ROZDZIAŁ V. UNIA EUROPEJSKA I STANY ZJEDNOCZONE W NEGOCJACJACH WTO

- 1. Wprowadzenie
- 2. Strategie negocjacyjne UE i USA
- 3. Model klubu
- 4. Rola UE i USA w rundach negocjacyjnych GATT i WTO
- 4.1. Runda urugwajska
- 4.2. "Runda milenijna" z Seattle
- 4.3. Runda z Doha
- 4.3.1. Spotkanie ministerialne w Cancún
- 4.3.2. Spotkanie ministerialne w Hongkongu
- 4.3.3. Negocjacje w Genewie
- 5. Podsumowanie

ZAKOŃCZENIE

BIBLIOGRAFIA

Dokumenty i raporty

Przemówienia

Artykuły

Adresy internetowe

Źródła rządowe

Źródła pozarządowe

Czasopisma i periodyki

SPIS RYSUNKÓW

SPIS TABEL