

Spis skrótów

Wstęp

Rozdział I. Teoria i praktyka współpracy z krajami rozwijającymi się

1. Teoretyczne postawy wsparcia rozwojowego - narodziny ekonomii rozwoju
 - 1.1. Wprowadzenie do ekonomii rozwoju
 - 1.2. Rozwoj społeczno-gospodarczy w koncepcjach ekonomii rozwoju
 - 1.3. Teorie pierwszej generacji
 - 1.4. Nurt heterodoksyjny
 - 1.5. Nowe kierunki ekonomii rozwoju
 - 1.6. Neoliberalne odrodzenie ekonomii rozwoju
 - 1.6.1. Konsensus waszyngtoński - neoliberalny przepis na rozwój
 - 1.6.2. W kierunku konsensusu postwaszyngtońskiego
 - 1.7. Podsumowanie - współczesne tendencje w ekonomii rozwoju
2. Wspólnotowa polityka współpracy na rzecz rozwoju jako wyraz wsparcia dla krajów rozwijających się
 - 2.1. Założenia wspólnotowej polityki współpracy na rzecz rozwoju
 - 2.2. Unia Europejska jako dostarczyciel pomocy
 - 2.2.1. Wielkość i kierunki europejskiego wsparcia
 - 2.2.2. Formy dostarczania pomocy rozwojowej
 - 2.2.2.1. Podejście projektowe
 - 2.2.2.2. Wsparcie sektorowe
 - 2.2.2.3. Wsparcie budżetowe
 - 2.2.3. Źródła finansowania pomocy rozwojowej
 - 2.2.4. Podsumowanie - zmienne koncepcje działania
3. Handel jako dźwignia rozwoju - konsekwencje rozwoju wymiany handlowej dla krajów rozwijających się
 - 3.1. Korzyści z handlu dla krajów rozwijających się
 - 3.2. Zagrożenia wynikające z liberalizacji i wolnego handlu dla krajów rozwijających się
4. Polityka handlowa Unii Europejskiej jako narzędzie wsparcia dla rozwoju
 - 4.1. Hierarchia preferencji handlowych UE
 - 4.2. Powszechny system preferencji celnych (GSP) jako wyraz polityki handlowej w służbie rozwoju
 - 4.3. Instrument wsparcia dla rozwoju handlu - "Aid for Trade"

Rozdział II. Historyczny wymiar relacji Unii Europejskiej z krajami Afryki, Karaibów i Pacyfiku - od traktatu rzymskiego do konwencji generacji Lom

1. Wprowadzenie
2. Stowarzyszenie z krajami rozwijającymi się w świetle traktatu rzymskiego
3. Konwencje Yaounde I i II
4. Konwencje generacji Lome
 - 4.1. W kierunku nowej koncepcji stowarzyszenia
 - 4.2. Trudna droga do Lome I - negocjacje nad nowym porozumieniem
 - 4.3. Nowy kształt stowarzyszenia - konwencja z Lome
 - 4.3.1. Nowy kształt stosunków handlowych

- 4.3.2. Wsparcie na rzecz rozwoju
 - 4.3.2.1. Pomoc rozwojowa
 - 4.3.2.2. STABEX - system stabilizacji dochodów z eksportu
 - 4.3.2.3. Współpraca przemysłowa
- 4.3.3. Przełomowy charakter konwencji Lome I
- 4.4. Konwencja Lome II
- 4.5. Konwencja Lome III
- 4.6. Konwencja Lome IV
- 4.7. Lome IV - bis
- 5. Ewolucja zasad współpracy w latach 1957-2000 - podsumowanie

Rozdział III. Porozumienie o Partnerstwie z Cotonou - nowy wymiar relacji UE-AKP w XXI wieku

- 1. Globalizacja i regionalizacja jako płaszczyzna współpracy w XXI w. - ujęcie teoretyczne
 - 1.1. Istota procesu globalizacji
 - 1.2. Globalizacja z perspektywy krajów rozwijających się
 - 1.2.1. Wymiana handlowa i przepływy finansowe
 - 1.2.2. Globalizacja jako czynnik rozwoju
 - 1.3. Regionalizacja światowej gospodarki - sprzeczność czy uzupełnienie procesu globalizacji?
- 2. Porozumienie o Partnerstwie z Cotonou - współpraca Unii Europejskiej z krajami AKP w dobie globalizacji światowej gospodarki
 - 2.1. Uwarunkowania nowego porozumienia
 - 2.1.1. Uwarunkowania globalne
 - 2.1.2. Ewolucja procesów integracyjnych w ramach EWG/UE
 - 2.1.3. Sytuacja w krajach AKP
 - 2.1.4. Niepowodzenia wcześniejszej współpracy
 - 2.2. W kierunku nowego modelu współpracy - negocjacje Porozumienia o Partnerstwie z Cotonou
 - 2.2.1. Stanowisko Wspólnoty
 - 2.2.1.1. Współpraca polityczna
 - 2.2.1.2. Pomoc rozwojowa
 - 2.2.1.3. Współpraca gospodarcza i handlowa
 - 2.2.2. Stanowisko państw AKP
 - 2.2.2.1. Współpraca polityczna
 - 2.2.2.2. Pomoc rozwojowa
 - 2.2.2.3. Współpraca gospodarcza i handlowa
 - 2.2.3. Proces negocjacyjny
 - 2.3. Porozumienie o Partnerstwie z Cotonou
 - 2.3.1. Cele i zasady nowego partnerstwa
 - 2.3.2. Współpraca polityczna
 - 2.3.3. Pomoc rozwojowa
 - 2.3.4. Współpraca gospodarcza i handlowa
 - 2.3.5. Pierwsza rewizja Porozumienia o Partnerstwie z Cotonou (2005 r.)
 - 2.3.6. Druga rewizja Porozumienia o Partnerstwie z Cotonou (2010 r.)
 - 2.4. Podsumowanie - Porozumienie o Partnerstwie z Cotonou w świetle globalizacji i regionalizacji światowej gospodarki

Rozdział IV. Nowy wymiar relacji Unii Europejskiej z krajami Afryki, Karaibów i Pacyfiku - umowy o partnerstwie gospodarczym

1. Wprowadzenie
2. Umowy o partnerstwie gospodarczym - istota i założenia
 - 2.1. Istota umów o partnerstwie gospodarczym
 - 2.2. Umowy o partnerstwie gospodarczym a integracja regionalna
 - 2.3. Umowy o partnerstwie gospodarczym jako element wsparcia dla rozwoju
 - 2.4. Umowy o partnerstwie gospodarczym w świetle zasad WTO
 - 2.5. Prognozowane skutki umów o partnerstwie gospodarczym
3. Negocjacje umów o partnerstwie gospodarczym
 - 3.1. Wprowadzenie
 - 3.2. Kwestie sporne w procesie negocjacji UPG
 - 3.3. Przejście do nowej rzeczywistości
 - 3.4. Umowy o partnerstwie gospodarczym - sytuacja w ujęciu regionalnym
 - 3.4.1. Karaiby (CARIFORUM-UE UPG)
 - 3.4.2. Afryka Zachodnia (ECOWAS-UE UPG)
 - 3.4.3. Afryka Południowa (SADC-UE UPG)
 - 3.4.4. Afryka Południowo-Wschodnia
 - 3.4.4.1. ESA-UE UPG
 - 3.4.4.2. EAC-UE UPG
 - 3.4.5. Afryka Środkowa (CEMAC-UE UPG)
 - 3.4.6. Pacyfik (Pacyfik-UE UPG)
4. Umowy o partnerstwie gospodarczym w kontekście procesów globalnych - podsumowanie

Podsumowanie - zmienność koncepcji współpracy UE-AKP

1. Ewolucja modelu współpracy UE-AKP
 - 1.1. Ewolucja relacji UE-AKP na płaszczyźnie wsparcia rozwojowego
 - 1.2. Ewolucja współpracy ekonomiczno-handlowej
2. Umowy o partnerstwie gospodarczym - w kierunku nowego modelu współpracy handlowej
3. Perspektywy na przyszłość

Spis tabel

Spis rysunków

Spis wykresów

Bibliografia

Aneks

Aneks I. Lista najsłabiej rozwiniętych państw świata - 2013 r

Aneks II. Wskaźniki rozwoju społeczno-gospodarczego państw AKP

Aneks III. Wymiana handlowa państw AKP (2011 r.)

Aneks IV. Wymiana handlowa krajów UE z państwami AKP (mln EUR, 2010 r.)