

Brian Tracy, *Psychologia sprzedaży*.

1. Wprowadzenie
2. Psychologiczna gra sprzedaży
3. Wyznacz i osiągnij wszystkie swoje cele w sprzedaży
4. Dlaczego ludzie kupują?
5. Kreatywna sprzedaż
6. Umawiać więcej spotkań
7. Siła sugestii
8. Zamykanie sprzedaży
9. 10 sposobów na sukces w sprzedaży

Łączny czas nagrania: 07:14:34