

Spis treści

Wykaz skrótów

Wstęp

Rozdział 1. Z historii stosowania transakcji wiązanych

- 1.1. Początki handlu kompensacyjnego
- 1.2. Poszukiwanie innych rozwiązań
- 1.3. Rozwój handlu wymiennego w wybranych krajach

Rozdział 2. Przegląd różnych form finansowania wymiany międzynarodowej

- 2.1. Krótkoterminowe formy zapłaty
 - 2.1.1. Otwarty rachunek
 - 2.1.2. Czeki i weksle
 - 2.1.3. Inkaso dokumentowe
 - 2.1.4. Akredytywa dokumentowa
 - 2.1.5. Faktoring
 - 2.1.5.1. Geneza faktoringu
 - 2.1.5.2. Podstawowe funkcje faktoringu
 - 2.1.5.3. Rodzaje faktoringu
 - 2.1.5.4. Opłaty na rzecz faktora
 - 2.1.5.5. Zalety i wady korzystania z faktoringu
- 2.2. Finansowanie średnio- i długoterminowe
 - 2.2.1. Kredyty eksportowe
 - 2.2.2. Forfaiting
 - 2.2.3. Leasing
 - 2.2.4. Finansowanie projektów inwestycyjnych
 - 2.2.5. BOT, czyli buduj - eksploatuj - przekazuj (built, operate and transfer)
 - 2.2.6. Countertrade, czyli techniki handlu wzajemnie uwarunkowanego

Rozdział 3. Znaczenie handlu wzajemnie uwarunkowanego we współczesnej gospodarce światowej

- 3.1. Znaczenie i aktualność międzynarodowego handlu kompensacyjnego
 - 3.1.1. Zdywersyfikowane formy transakcji kompensacyjnych
- 3.2. Przyczyny zawierania transakcji kompensacyjnych
 - 3.2.1. Problemy związane z bilansem płatniczym
 - 3.2.2. Uwarunkowania ekonomiczne w krajach rozwijających się
 - 3.2.3. Inne przyczyny zawierania transakcji kompensacyjnych
 - 3.2.3.1. Transfer technologii
 - 3.2.3.2. Obchodzenie porozumień kartelowych
 - 3.2.3.3. Uzyskanie dostępu do rynku
- 3.3. Wady i zalety transakcji kompensacyjnych
 - 3.3.1. Wady

- 3.3.2. Zalety i korzyści
- 3.4. Ryzyko w handlu kompensacyjnym
- 3.4.1. Konsekwencje dla eksportera
- 3.4.2. Jakość towarów i możliwy konflikt interesów
- 3.5. Sprzedaż bezpośrednia lub pośrednia
- 3.6. Koszty związane z transakcjami kompensacyjnymi

Rozdział 4. Formalne i prawne aspekty realizowania transakcji wiązanych

- 4.1. Zdywersyfikowane formy *countertrade*
- 4.2. Stosunek państw suwerennych do handlu kompensacyjnego

Rozdział 5. Przegląd podstawowych technik handlu wzajemnie uwarunkowanego (*countertrade*)

- 5.1. Podstawowe pojęcia i definicje
- 5.2. Barter
- 5.3. Umowy kompensacyjne
- 5.4. Zakup wzajemny towarów w celu sprzedaży na własnym lub obcym rynku (*counter-purchase*)
- 5.5. Samospłata (*buy-back*)
- 5.6. Kompensacja awansowa (*advance compensation*)
- 5.7. Transakcje typu offset
 - 5.7.1. Bezpośrednie transakcje (ang. *direct offset*)
 - 5.7.2. Pośrednie transakcje (ang. *indirect offset*)
- 5.8. Transakcje switchowe (ang. *switch*)
- 5.9. Porozumienia o współpracy
 - 5.9.1. *Joint ventures*
- 5.10. Porozumienia bilateralne
- 5.11. Konta kliringowe (ang. *clearing*)
- 5.12. Międzynarodowe certyfikaty handlowe (ang. skrót ITC - *International Trade Certificate*)
- 5.13. Kwity składowe (ang. *warehouse receipts*)
- 5.14. Konta depozytowe (ang. *escrow accounts*)
- 5.15. Konta ewidencyjne (ang. *evidence accounts*)
- 5.16. Tolling - obrót uszlachetniający
- 5.17. Budowa - eksploatacja - przekazanie (ang. skrót BOT - *Build - Operate - Transfer*)

Rozdział 6. Transakcje barterowe (ang. *barter*)

- 6.1. Podstawowe zasady i uregulowania formalnoprawne
- 6.2. Forma i warunki kontraktu barterowego
 - 6.2.1. Znaczenie transakcji barterowych
 - 6.2.2. Cena w transakcji barterowej
 - 6.2.3. Prawne rozgraniczenie pomiędzy czynnością wymiany i formalnym kontraktem
 - 6.2.4. Udział strony trzeciej w transakcji barterowej
 - 6.2.5. Regulacje prawne
 - 6.2.6. Przepisy antydumpingowe

Rozdział 7. Transakcja samospłaty (ang. *buy-back agreement*)

- 7.1. Pojęcie
- 7.2. Główne cechy transakcji *buy-back*
- 7.3. Korzyści
- 7.4. Warianty samospłaty
 - 7.4.1. Podział produkcji
 - 7.4.2. Międzynarodowe podzlecenia
 - 7.4.3. Współpraca przemysłowa
 - 7.4.4. Odkup wielostronny
- 7.5. Aspekty prawne i kategorie umów
 - 7.5.1. Rodzaje umów
 - 7.5.2. Struktura umowy
 - 7.5.3. Luki w umowie
- 7.6. Zagadnienia do negocjacji
- 7.7. Przykłady kontraktów *buy-back*
 - 7.7.1. Fabryka oleju palmowego
 - 7.7.2. Dodatkowe przykłady
- 7.8. Praktyczne uwagi dotyczące redagowania tekstu kontraktu samospłaty
 - 7.8.1. Forma kontraktu eksportowego *by-back*
 - 7.8.1.1. Treść kontraktu
 - 7.8.1.2. Warunki płatności
 - 7.8.1.3. Prawny aspekt naruszenia ustaleń kontraktu
 - 7.8.2. Forma kontraktu obejmującego dostawy kompensujące
 - 7.8.2.1. Strony i treść kontraktu
 - 7.8.2.2. Prawna kwalifikacja porozumień kompensacyjnych

Rozdział 8. Zakup wzajemny towarów (ang. *counterpurchase*)

- 8.1. Pojęcie i istota *counterpurchase*
- 8.2. Korzyści wynikające z *counterpurchase*
- 8.3. *Counterpurchase* a barter
- 8.4. Ramowa umowa
- 8.5. Treść porozumienia ramowego o zakupie wzajemnym towarów
- 8.6. Kwestie prawne

Rozdział 9. Transakcje typu offset (ang. *offset*)

- 9.1. Podstawowe kategorie transakcji offsetowych
- 9.2. Mnożniki
- 9.3. Przepisy międzynarodowe
- 9.4. Zagadnienia negocjacyjne i proceduralne
- 9.5. Warunki umowne
- 9.6. Arbitraż
- 9.7. Regulacje rządowe dotyczące umów offsetowych w wybranych krajach
- 9.8. Transakcje offsetowe w Arabii Saudyjskiej
- 9.9. Brytyjska Organizacja Usług Eksportowych w zakresie zbrojeń (DESO)
- 9.10. Transakcje offsetowe w Polsce

Rozdział 10. Rozmiary amerykańskiego barteru instytucjonalnego i jego wpływ na wymianę z zagranicą

- 10.1. Implikacje globalnych transakcji barterowych
- 10.2. Dane liczbowe i szacunki

Rozdział 11. Rozstrzyganie kwestii spornych w handlu wzajemnie uwarunkowanym (*countertrade*) Studium przypadku: transakcja wymiany stali na ropę naftową

- 11.1. Przebieg wydarzeń
- 11.2. Postępowanie sądowe

Podsumowanie

Załączniki

- 1. Wybrane najważniejsze internetowe rynki barterowe
- 2. Wykaz wybranych firm amerykańskich pośredniczących w handlu kompensacyjnym
- 3. Przykład uregulowania transakcji offsetowej

Bibliografia