

Rozliczenia finansowe przedsiębiorstw w obrotach z zagranicą

Autor: Jacek Grzywacz

SPIS TREŚCI

Wstęp	
Rozdział 1.	
SPECYFIKA ROZLICZEŃ W OBROcie GOSPODARCZYM Z ZAGRANICĄ	
1.1. Istota i formy rozliczeń zagranicznych	
1.2. Podstawowe warunki płatności	
1.3. Ryzyko w handlu zagranicznym	
1.3.1. Podstawowe rodzaje ryzyka w operacjach międzynarodowych	
1.3.2. Ryzyko kursowe	
1.4. Rola banków w operacjach zagranicznych przedsiębiorstw	
1.4.1. Znaczenie pośrednictwa bankowego	
1.4.2. Współpraca banków w obrocie zagranicznym; korespondenci bankowi	
1.5. Podsumowanie	
Rozdział 2.	
PODSTAWY PRAWNE ROZLICZEŃ MIĘDZYNARODOWYCH	
2.1. Uregulowania międzynarodowe	
2.1.1. Konwencje międzynarodowe	
2.1.2. Działalność Międzynarodowej Izby Handlowej	
2.1.2.1. Znaczenie ICC w handlu zagranicznym	
2.1.2.2. Międzynarodowe formuły handlowe – INCOTERMS	
2.2. Regulacje o charakterze regionalnym – Unia Europejska	
2.3. Polskie normy i przepisy dewizowe	
2.4. Podsumowanie	

Rozdział 3.

ROLA AKREDYTYWY DOKUMENTOWEJ

W TRANSAKCYJACH HANDLU ZAGRANICZNEGO

- 3.1. Istota akredytywy
- 3.1.1. Pojęcie akredytywy dokumentowej
- 3.1.2. Charakterystyczne cechy akredytywy dokumentowej
- 3.2. Podstawy prawne funkcjonowania akredytywy
- 3.3. Specyfika dokumentacji akredytywy i jej treści
- 3.3.1. Rodzaje dokumentów
- 3.3.2. Błędy w dokumentacji
- 3.4. Różnorodność akredytyw stosowanych w praktyce
- 3.5. Wykorzystanie akredytywy w praktyce przedsiębiorstw
– możliwości i ograniczenia
- 3.6. Podsumowanie

Rozdział 4.

ZNACZENIE INKASA DOKUMENTOWEGO

I POLECENIA WYPŁATY O CHARAKTERZE UWARUNKOWANYM

- 4.1. Istota inkasa dokumentowego
- 4.2. Rodzaje inkasa
- 4.3. Podstawy prawne inkasa dokumentowego
- 4.4. Możliwości wykorzystania inkasa dokumentowego; zalety i wady
- 4.5. Polecenia wypłaty o charakterze uwarunkowanym
- 4.6. Podsumowanie

Rozdział 5.

NIEUWARUNKOWANE FORMY PŁATNOŚCI

W TRANSAKCYJACH ZAGRANICZNYCH

- 5.1. Powszechność polecenia wypłaty
- 5.1.1. Istota operacji
- 5.1.2. Cechy polecenia wypłaty i jego rodzaje
- 5.1.3. Polecenie wypłaty w praktyce handlowej przedsiębiorstw
- 5.2. Czek w obrocie zagranicznym
- 5.2.1. Pojęcie i rodzaje czeków
- 5.2.2. Realizacja czeków w obrocie zagranicznym
- 5.3. Wykorzystanie weksla w handlu zagranicznym
- 5.3.1. Istota weksla i jego rodzaje
- 5.3.2. Weksel w płatnościach zagranicznych
- 5.3.3. Forfaiting w handlu międzynarodowym
- 5.4. Podsumowanie

Rozdział 6.

ROZLICZENIA NIEPIENIĘŻNE W OBROcie ZAGRANICZNYM

6.1. Specyfika rozliczeń niepieniężnych	104
6.2. Kompensata	105
6.3. Transakcje barterowe	106
6.4. Clearing w rozliczeniach bezdewizowych	107
6.4.1. Pojęcie clearingu	107
6.4.2. Clearing dwustronny	108
6.4.3. Clearing wielostronny a kompensata należności	109
6.4.4. Switch jako transakcja zamienna	110
6.5. Podsumowanie	111

Rozdział 7.

MOŻLIWOŚCI ZABEZPIECZENIA TRANSAKCJI PRZEDSIĘBIORSTW W OBROcie ZAGRANICZNYM

7.1. Gwarancje bankowe	112
7.1.1. Istota i cechy gwarancji	112
7.1.2. Uczestnicy umowy gwarancyjnej oraz podstawowa dokumentacja	113
7.1.3. Formy gwarancji bankowych	114
7.1.4. Rodzaje gwarancji bankowych	115
7.1.4.1. Gwarancje płatnicze	115
7.1.4.2. Gwarancje zabezpieczające wykonanie zobowiązań kontraktowych	116
7.1.4.3. Gwarancje celne	117
7.1.4.4. Gwarancja w postaci akredytywy standby	118
7.1.5. Uregulowania prawne gwarancji bankowych	119
7.1.6. Znaczenie gwarancji bankowych w obrocie międzynarodowym przedsiębiorstw	120
7.2. Znaczenie systemu ubezpieczeń kredytów eksportowych; działalność KUKE S.A.	121
7.2.1. Konieczność minimalizacji ryzyka eksportera	121
7.2.2. Zasady funkcjonowania ubezpieczenia	122
7.2.3. Działalność ubezpieczeniowa KUKE S.A.	123
7.2.4. Korzyści ubezpieczania kontraktów eksportowych	124
7.3. Podsumowanie	125

Rozdział 8.

ELEKTRONICZNE FORMY ROZLICZEŃ MIĘDZYNARODOWYCH,

ROLA SWIFT-U

- 8.1. Konieczność rozwoju nowoczesnych systemów teletransmisji danych
- 8.2. Elektroniczny system telekomunikacji SWIFT
 - 8.2.1. Istota SWIFT-u
 - 8.2.2. Komunikaty swiftowe
 - 8.2.3. Wykorzystanie SWIFT-u w rozliczeniach międzynarodowych
 - 8.2.4. Korzyści związane z wykorzystywaniem systemu SWIFT
- 8.3. Elektronika w akredytywie dokumentowej (eUCP 500)
- 8.4. Podsumowanie

Rozdział 9.

WZROST ROLI ROZLICZEŃ PIENIĘŻNYCH PRZEDSIĘBIORSTW

W HANDLU ZAGRANICZNYM

- 9.1. Zróżnicowanie form płatności zagranicznych
 - w praktyce gospodarczej przedsiębiorstw w Polsce
- 9.2. Partnerzy handlowi w obrocie zagranicznym
- 9.3. Kontrakt handlowy
- 9.4. Wybór formy płatności w handlu zagranicznym
- 9.5. Podsumowanie

Zakończenie

Bibliografia